

درس پنجم: بازارچیست و چگونه عمل می کند؟

نگارش:

محمود یعقوبی

دبير جامعه شناسی و اقتصاد شهرستان زیرکوه، استان خراسان جنوبی

« نقشه راه »

- ۱- بازیگران اصلی اقتصادرانم ببرید.
خانوارها و بنگاهها
- ۲- بازیگران اصلی اقتصاد(خانوارها و بنگاهها) چگونه قیمت و مقدار کالا و خدمات را تعیین می کنند؟
بازیگران اصلی اقتصاد(خانوارها و بنگاهها) از طریق بدء - بستان های بین خود، قیمت و مقدار کالا و خدمات را تعیین می کنند.

« طرح مسئله »

- ۳- دو گروه از مهم ترین تصمیم گیرندگان و بازیگران در اقتصاد، و هستند.
خانوارها و بنگاهها
- ۴- خانوارهای چند حالت در اقتصاد مشارکت می کنند؟
 - ۱- خانوارها کالاها و خدمات مورد نیاز را از کسب و کارها خریداری می کنند.
 - ۲- خانوارها زمین، نیروی کار، سرمایه و کارآفرینی را برای تولید کالاها و خدمات ارائه می کنند.

۵- منظور از «بنگاه» در اقتصاد چیست؟

در اقتصاد، «بنگاه» همان چیزی است که مردم معمولاً آن را به عنوان یک کسب و کار می شناسند.

- ۶- چند مورد از مؤسسات کسب و کارها «بنگاهها» را نام ببرید.
 مؤسسات کسب و کارها یا همان بنگاهها می توانند شامل مزارع کشاورزی، فروشگاهها، کسب و کارهای خویش فرمایی مثل پیرایشگری، نقشه کشی و معماری ساختمان یا شرکت ها و کارگاه ها و کارخانه های تولیدی باشند.
- ۷- موسسات کسب و کارها «بنگاهها»، منابع برای تولید کالا و خدمات را چگونه تأمین می کنند؟
 برای تولید کالاها و خدمات، این بنگاهها باید از خانوارها منابع را خریداری یا اجاره کنند. مثلاً یک رستوران زنجیره ای، زمانی که افرادی را استخدام می کند، نیروی کار از خانوارها اجاره می کند.

« جریان چرخشی ساده »

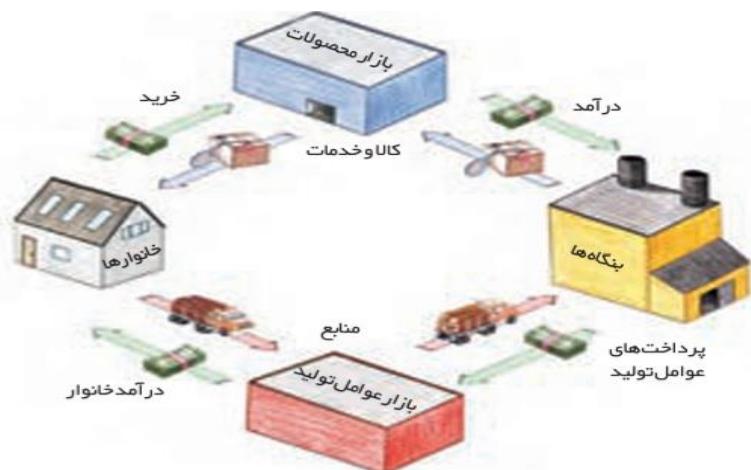
- ۸- چگونه بین بازیگران اصلی اقتصاد «خانوار و بنگاه» رابطه دادوستدشکل می گیرد؟
 خانوارها کالاها و خدمات را از بنگاهها خریداری می کنند و بنگاهها، منابع را از خانوارها اجاره یا خریداری می کنند، و این باعث شکل گیری رابطه داد و ستدبین این بازیگران می شود.
- ۹- نمودار جریان چرخشی، تعاملات بین بازیگران کلیدی (خانوارها و بنگاهها) اقتصادی را تحلیل کنید.

بازیگران اصلی عرصه اقتصاد بنگاه های اقتصادی و خانوارهای اقتصادی باشند بنگاه ها تولید کننده کالا و خدمات و خانوارها مصرف کننده کالا و خدمات محسوب می شوند. این چرخه اقتصاد بین خانوارها و بنگاهها، در یک طرف، بازار محصولات، و در طرف دیگر بازار عوامل تولید قرار دارد.

قسمت بالای نمودار: بنگاه‌ها، تولیدکننده کالا و خدمات هستند و خانوارها متقاضی و خریدار این کالا و خدمات می‌باشند. خانوارها این کالا و خدمات را بازار محصولات دریافت می‌کنند که عرضه کننده آن بنگاه‌هاست. تولیدی می‌باشد خانوارها بابت خرید این کالا و خدمات وجوهی به بازار محصولات پرداخت می‌کنند که هزینه خانوار در آمد بنگاه را تشکیل می‌دهد.

قسمت پایین نمودار: خانوارها برای تامین مخراجشان نیاز به منبع مالی دارند و همچنین بنگاه‌ها برای تولید نیاز به عوامل تولیددارند. خانوارها عوامل تولید (کار، سرمایه، زمین) را به بازار عوامل تولیدارانه می‌دهند و بنگاه‌ها برای تولیدی که متقاضی عوامل تولید هستند آن را بازار عوامل تولید در مقابل این عوامل تولید، وجوهی تحت عنوان (مزد، سود، اجاره) به خانوارها پرداخت می‌کنند که در آمد خانوار و هزینه بنگاه را تشکیل می‌دهد.

*** در این چرخه در یک طرف بنگاه عرضه کننده کالا و خدمات، و خانوارها متقاضی کالا و خدمات هستند. و در طرف دیگر خانوارها عرضه کننده عوامل تولید، و بنگاه‌ها، متقاضی عوامل تولید می‌باشند و بین بنگاه‌ها و خانوارها برابطه دادوستدشکل می‌گیرد.



۱۰- منظور از بازار در مباحث اقتصادی چیست؟

بازار معنای خاصی در اقتصاد دارد؛ بازار به مجموعه خریداران و فروشنده‌گان چیزی در **هر جای ممکن** اطلاق می‌شود. مبادلات در بازار ممکن است حضوری و حقیقی نباشد و به صورت مجازی و در اینترنت صورت گیرد. شما ممکن است با تلفن و پشت میز سفارش دهید و یا با شبکه اینترنت، خرید اینترنتی کنید.

۱۱- در بازار کالاها و خدمات، خریدار و فروشنده اند.

خانوارها - بنگاه‌ها

«بررسی بازار»

۱۲- به مجموعه خریداران (تقاضاکنندگان یا همان خانوارها) و فروشنده‌گان (عرضه کنندگان یا همان بنگاه‌ها) هر چیزی در هر جایی «.....» گفته می‌شود.

بازار

۱۳- بازار از چندبخش تشکیل شده است؟
بازار دو بخش دارد: **تقاضاکنندگان** و **عرضه کنندگان**

«خریداران یاتقاضاکنندگان و فرایند تصمیم گیری آنها»

۱۴- خریداران در بازارچه کسانی هستند؟

خریداران، خانوارهایی هستند که تقاضاکننده کالاهای خدمات اند و نسبت به مشاهده تغییر شرایط بازار تصمیمات متفاوتی می گیرند.

۱۵- رابطه بین مقدار تقاضا با قیمت کالا چگونه است؟

مقدار تقاضا از یک کالا با قیمت آن رابطه ای عکس دارد. به طوری که با افزایش قیمت، مقدار تقاضا کاهش می یابد و بالعکس

۱۶- منظور از «قانون تقاضا» چیست؟

مقدار تقاضا از یک کالا با قیمت آن رابطه ای عکس دارد. به طوری که با افزایش قیمت، مقدار تقاضا کاهش می یابد و بالعکس! به این رابطه، «قانون تقاضا» می گویند.

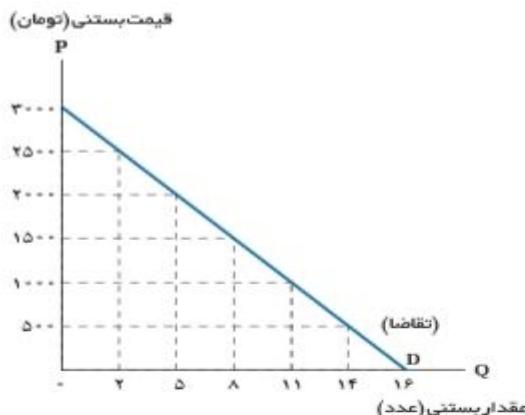
۱۷- منحنی تقاضا را تحلیل کنید:

الف) منحنی تقاضا را فتاوی اقتصادی کدام گروه رانشان می دهد؟

ب) حالت منحنی تقاضا چگونه است؟

ج) رابطه تقاضا با قیمت چگونه است؟

د) منحنی تقاضا بچه حرفی نمایش داده می شود؟



تقاضای بستنی	قیمت بستنی (تومان)
۱۶	۰
۱۴	۵۰۰
۱۱	۱۰۰۰
۸	۱۵۰۰
۵	۲۰۰۰
۲	۲۵۰۰
۰	۳۰۰۰

منحنی تقاضا را فتاوی اقتصادی **خریداران (تقاضاکنندگان)** رانشان می دهد و حالت آن **از چپ به راست نزولی** است یعنی بالافزایش قیمت کالا مقدار خرید یا تقاضا کاهش، و با کاهش قیمت کالا مقدار خرید یا تقاضا افزایش می یابد پس رابطه تقاضا با قیمت یک **رابطه معکوس** می باشد و این منحنی با حرف اختصاری D نمایش داده می شود. (این توضیحات رامی توان بررسی نمودار بالا که رابطه بین قیمت با خرید بستنی رانشان می دهد بررسی کرد).

۱۸- افزایش درآمد چه رابطه ای با تقاضا یک کالا دارد؟

تقاضا برای یک کالا به صورت مثبت با **درآمد** ارتباط دارد. افزایش در درآمد سبب افزایش در مقدار تقاضا در هر قیمت می شود.

۱۹- چه عواملی بر مقدار تقاضا و خرید، توسط خریدار (صرف کننده) تاثیرگذار است؟

غیر از **درآمد و قیمت** که بر مقدار تقاضا اثرگذار است، **سلیقه، انتظارات و قیمت دیگر کالاهای هم** می تواند بر مقدار تقاضا و خرید اثر بگذارد.

«سایر عوامل»

۲۰- عواملی که بر مقدار تقاضا و خرید توسط خریدار (صرف کننده) تاثیرگذار است را توضیح دهید.

(الف) قیمت: مقدار تقاضا از یک کالا با قیمت آن رابطه ای عکس دارد. به طوری که با افزایش قیمت، مقدار تقاضا کاهش می یابد و بالعکس، با کاهش قیمت، مقدار تقاضا افزایش می یابد.

(ب) درآمد: تقاضا برای یک کالا به صورت مثبت با درآمد ارتباط دارد. افزایش در درآمد سبب افزایش در مقدار تقاضا در هر قیمت می شود و باعث جایی منحنی تقاضا به سمت بالامی گردد و اگر درآمد کاهش پیدا کند تقاضا کاهش پیدا خواهد کرد و منحنی به سمت پایین جایی منحنی شود. این اتفاق می تواند متفاوت و برعکس رقم خوردو قیمتی که درآمد افزایش پیدامی کند تقاضای مانسیت به کالای پست کمتر خواهد شد مثلاً با افزایش درآمد به جای خرید سویا، گوشت بیشتری خریداری می شود.

(ج) سلیقه: سلیقه افرادی تواند خرید و تقاضا نسبت به یک کالانقش داشته باشد مثلاً چیزهایی که مد می شوند، حتی بدون تغییر قیمت، مقدار تقاضای آنها زیادتر می شود و در این حالت منحنی تقاضا به سمت بالا جایی منحنی شود.

(د) انتظارات: هنگامی که پی ببرید قیمت کالایی در آینده بیشتر می شود، امروز ممکن است درباره خرید آن تصمیم دیگری بگیرید و خرید و تقاضای بیشتری داشته باشید که این حالت باعث جایی منحنی تقاضا به سمت بالامی گردد.

(و) قیمت دیگر کالاهایی که مکمل یکدیگرند چار تغییر قیمت شوند تغییر در قیمت یک کالا در تقاضا و خرید کالای مکمل تاثیرگذار است. بدین صورت که افزایش قیمت یک کالاباعث کاهش تقاضا و خرید برای کالای مکمل میگردد مثلاً اگر قیمت چای افزایش پیدا کند تقاضا و خرید برای خرید کاهش پیدا خواهد کرد و منحنی تقاضا برای خرید قندبه سمت پایین جایی منحنی شود. اگر کالاهایی که **جانشین** یکدیگرند چار تغییر قیمت شوند تغییر در قیمت یک کالا در تقاضا و تقاضای کالای جانشین موثر است بدین صورت که افزایش قیمت یک کالاباعث افزایش تقاضا و خرید برای کالای جانشین می گردد مثلاً افزایش قیمت گوشت قرمباعث افزایش تقاضای گوشت سفید می شود و منحنی تقاضای گوشت سفید به سمت بالا جایی منحنی شود.

«قیمت به عنوان ابزاری برای مدیریت مصرف»

۲۱- سیاست گذاران از چه راه هایی تلاش می کنند از مقدار تقاضا و مصرف سیگار کم کنند؟
یکی از راه آگاه سازی مردم به زیان های کشیدن سیگار و دیگری با بالا بردن قیمت آن از طریق وضع مالیات بر سیگار.

«فروشندهان یا عرضه کنندگان و فرایند تصمیم گیری آنها»

۲۲- فروشندهان در بازار چه کسانی هستند؟

فروشندهان همان بنگاه های ارائه کننده کالا یا خدمات و نیز عوامل فروش آنها هستند.

۲۳- چه عواملی بر مقدار تولید و عرضه یک کالا، توسط تولید کننده تاثیرگذار است؟

الف) قیمت کالا ب) تغییر در قیمت مواد اولیه (هزینه های تولید) ج) ابداعات و اخترات د) شرایط بازار (رونق یارکوبه بازار)

۲۴- رابطه بین مقدار عرضه با قیمت کالا چگونه است؟

طبق قانون عرضه، با افزایش قیمت، مقدار عرضه از هر کالا افزایش می یابد و بالعکس!

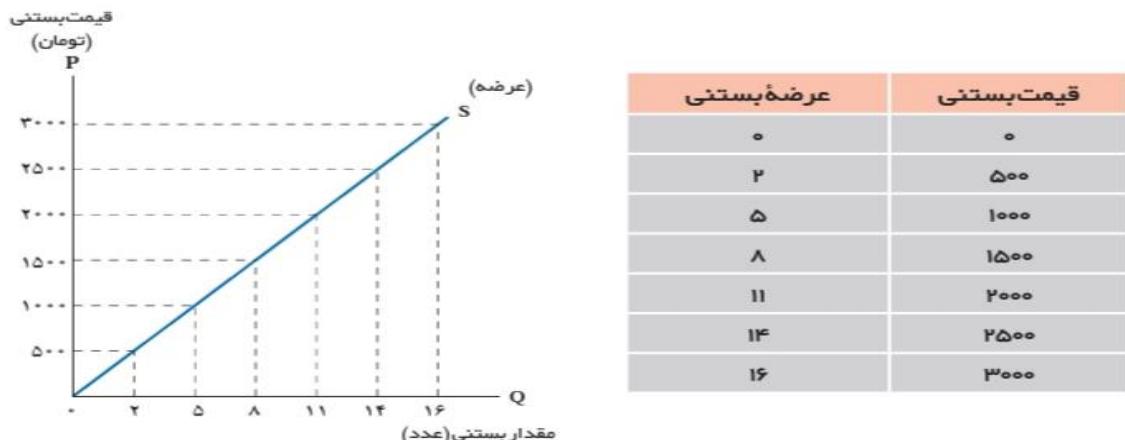
۲۵- منحنی عرضه را تحلیل کنید:

(الف) منحنی عرضه رفتار اقتصادی کدام گروه رانشان می دهد؟

(ب) حالت منحنی عرضه چگونه است؟

(ج) رابطه عرضه با قیمت چگونه است؟

(د) منحنی عرضه با چه حرفی نمایش داده می شود؟



منحنی عرضه رفتار اقتصادی **تولیدکنندگان** (عرضه کنندگان) را نشان می دهد و حالت آن **از چپ به راست صعودی** است یعنی بالافرایش قیمت کالا مقدار عرضه، افزایش می یابد، و با کاهش قیمت کالا مقدار عرضه کاهش می یابد پس رابطه عرضه و قیمت یک **رابطه مستقیم** می باشد و این منحنی با حرف اختصاری **S** نمایش داده می شود. (این توضیحات رامی توان بر روی نمودار بالا که رابطه بین قیمت با خرید بستنی را نشان می دهد بررسی کرد).

«ساختمان عوامل»

۲۶- با ذکر مثال توضیح دهید که غیر از **قیمت** مستقیم کالا عوامل دیگر «**قیمت مواد اولیه- ابداعات و اختراقات**» چگونه می توانند در تولید و عرضه کالا اتوسط تولیدکنندگان نقش داشته باشند؟

مثال: «مواد اولیه» تصور کنید قیمت بستنی زیاد نشده اما قیمت شیر که ماده اولیه و مهم تولید بستنی است گران تر شده است. شرایط به وجود آمده باعث می شود تولید بستنی نسبت به قبل کمتر صورت گیرد چون منفعت تولیدکنندگان نسبت به قبل کمتر خواهد بود بنابراین منحنی عرضه به سمت چپ متمایل خواهد شد و اگر بر عکس شیر ارزان تر شود تولید بستنی بیشتر و منحنی عرضه به سمت راست متمایل می گردد.

مثال: «ابداعات و اختراقات» اگر دستگاهی اختراق شود که بتواند با تعداد کارگر کمتری، بستنی تولید کند و از این جهت هزینه های تولید را کمتر کند تولید بستنی بیشتر خواهد شد و منحنی به سمت راست راسخ می شود چون ابداعات و اختراقات معمولاً با کاهش هزینه ها اثر مثبتی بر مقدار تولید و عرضه دارند.

«تعادل در بازار»

۲۷- عاملی که باعث هماهنگی رفتار عرضه کنندگان و تقاضا کنندگان در بازار می شود چیست؟
قیمت وارزش کالا

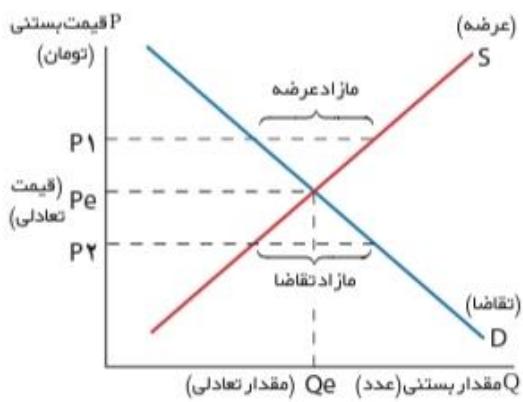
۲۸- اگر مقدار تقاضای کالایی از مقدار عرضه آن بیشتر باشد، چه اتفاقی در بازار می افتد؟

اگر مقدار تقاضای کالایی از مقدار عرضه آن بیشتر باشد، در بازار **کمبود** رخ می دهد و باعث بالا رفتن قیمت می شود؛ چرا که عده ای که به آن کالا مشتاق ترند تلاش می کنند با پیشنهاد قیمت بالاتر آن را به دست آورند.

۲۹- اگر مقدار عرضه کالایی بیشتر از مقدار تقاضا آن باشد، چه اتفاقی در بازار می افتد؟

اگر مقدار عرضه کالایی بیشتر از مقدار تقاضا آن باشد، **مazad** رخ می دهد و همین سبب می شود برخی از تولیدکنندگان از قیمت خود کم کنند تا بتوانند با پیدا کردن مشتری کالایی بیشتری را بفروشند.

۳۰- جدول زیر را تحلیل کنید:



قیمت بستنی	تقاضای بستنی	عرضه بستنی
۰	۱۶	۰
۲	۱۴	۵۰۰
۵	۱۱	۱۰۰۰
۸	۸	۱۵۰۰
۱۱	۵	۲۰۰۰
۱۴	۲	۲۵۰۰
۱۶	۰	۳۰۰۰

تعادل در بازار: رفتار عرضه کنندگان و تقاضا کنندگان در بازار در مقابل هم صورت می گیرد و باید با هم هماهنگ باشد به عبارت دیگر عرضه و تقاضا باید با یکدیگر در تعادل باشند و عاملی که این هماهنگی و تعادل را بجایمی کند **قیمت کالاست**. به قیمتی که مقدار عرضه و تقاضا بآهم برابر است مقدار تعادلی می گویند «یعنی نقطه P_e و قیمت 1500 در جدول» و به مقداری که میزان عرضه و تقاضا بآهم برابر است مقدار تعادلی می گویند «یعنی نقطه Q_e و مقدار عرضه و تقاضا 1500 در جدول».

مازاد عرضه: بازار بالاتر از قیمت تعادلی بامازاد عرضه و کمبود تقاضا مواجه خواهد شد «یعنی نقطه P_1 و قیمت های $3000-2500-2000$ در این وضعیت چون قیمت های زیاد است عرضه بیشتری صورت گرفته و در مقابل به خاطر قیمت زیاد تقاضا کمتر است و این وضعیت مازاد عرضه را بجاید کرده است برای اینکه این مازاد عرضه از بین بروdo تولید کننده بتواند کالای خود را به فروش برساند مجبور است قیمت کالاهایش را پایین بیاورد با کم شدن قیمت، تقاضا افزایش پیدامی کند و آنگیزه تولید کننده برای تولید کمتر می شود این روند تا جایی ادامه پیدامی کند که بازار به تعادل برسد.

مازاد تقاضا: بازار پایین تر از قیمت تعادلی بامازاد تقاضا و کمبود عرضه مواجه خواهد شد «یعنی نقطه P_2 و قیمت های $5000-4000$ در این وضعیت چون قیمت ها کم است تقاضای بیشتری صورت گرفته و در مقابل به خاطر قیمت کم عرضه کمتر است و این وضعیت مازاد تقاضا را بجاید کرده است در این حالت ای از تقاضا کنندگان حاضر ندربای دریافت کالای مدنظر مبلغ بیشتری پرداخت کنندگان روند باعث افزایش قیمت کالا ها در بازار می شود با افزایش قیمت، تولید کنندگان شروع به تولید می کنند و مصرف کنندگان از مصرف و تقاضای خود کم می کنند این روند تا جایی ادامه پیدامی کند که فاصله عرضه و تقاضا کاهش می یابد و تعادل در بازار بقرار می شود.

«بیشتر بدانیم، انواع بازار»

۳۱- انواع بازار را نام ببرید.

الف) رقباتی ب) انحصاری ج) حراجی (مزایده- مناقصه)

۳۲- منظور از «بازار رقباتی» چیست؟

در بازار هر محصول، گاه تعداد فروشندها و خریداران به قدری زیاد است که حضور و رفتار هر یک از عرضه کنندگان و تقاضا کنندگان به نسبت کل بازار بسیار کوچک خواهد بود و در عمل، هیچ یک از طرفین به تنها یی در شکل گیری قیمت تأثیرگذار و به عبارت دیگر «قیمت گذار» نیستند. در این صورت بازار را به اصطلاح «**بازار رقباتی**» می نامند. بازار محصولاتی چون ماکارونی معمولاً رقباتی است.

۳۳- چه وضعیتی را «انحصار» می گوییم؟ مثال بزنید

گاه به دلایل طبیعی، اقتصادی، قانونی یا حتی غیرقانونی، تعداد فروشنده یا خریدار به یک یا چند نفر محدود می شود. این وضعیت را «انحصار» می گوییم.

* * * مثلاً شرکت توانیر در کشور ما، به دلیل طبیعی و شرکت های خودرویی به دلایل قانونی، انحصارگر در فروش کالای خود به شمار می روند. شرکت بخش و پالایش فراورده های نفتی از یک سو تنها خریدار و از سوی دیگر تنها فروشنده محصولات نفتی است و خرید و فروش این کالا را در انحصار خود دارد.

۳۴- ویژگی های بازار انحصاری چیست؟

الف) تعداد فروشنده یا خریدار به یک یا چند نفر محدود می شود.

ب) انحصارگر، قیمت گذار است و خریداران در بازار انحصاری قیمت پذیرند.

ج) کیفیت کالا در این بازار زیاد مورد توجه نیست.

د) در این بازار تنوع کالا کمتر و قیمت کالا ها نسبت به بازار رقابتی بیشتر می باشد.

و) خریداران قدرت انتخاب ندارند.

۳۵- انحصار گر غیرقانونی چگونه می تواند به جامعه ضرر بزند؟

انحصارگر غیرقانونی معمولاً با **افزایش قیمت خود** به مشتریان و رفاه جامعه ضرر می زند؛ بنابراین دولت باید مانع شکل گیری آن و تبادل برخی از تولیدکنندگان شود.

۳۶- انحصار طبیعی و قانونی در چه صورت می تواند سودمند باشد؟

انحصار طبیعی و قانونی **مشروط به مواظبت و مقررات گذاری صحیح** می تواند برای مصرف کننده سودمند باشد.

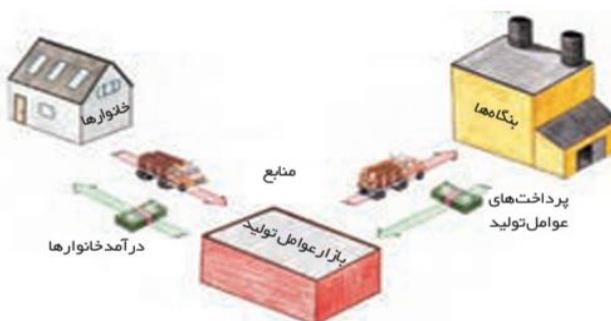
۳۷- بازارهایی که در قالب حراجی وجود دارد چند صورت است؟

الف) **مزایده** (فروشنده گان آثار هنری در نمایشگاه ها و حراجی ها)

ب) **مناقصه** (خریداران عمدۀ کالا و خدمات)

فعالیت گروهی در کلاس صفحه ۴۹

درباره بازار منابع تولید (جریانات نیمه پایینی نمودار) در گروه خود بررسی کنید. چه چیزهایی مورد نیاز هر کدام از طرفین است و در کدام بخش بازار در حال مبادله است؟ سپس نتایج خود را در کنار پیکان ها یادداشت کنید و جدول زیر را کامل کنید.



پرداخت هایی که بابت خرید منابع تولید به خانوارها پرداخت می شود.

ردیف	عنوان	علت
۱	دستمزد	دريافتی خانوارها بابت فروش نيري کار
۲	اجاره	دريافتی خانوارها بابت واگذاري زمين، املاک به بنگاهها
۳	سود	دريافتی خانوارها بابت سرمایه گذاري در بنگاهها

.....صفحه ۵۱.....**کالاي معمولي و پست را بشناسيد!**

آيا با افزایش درآمد مقدار خريد ما از همه انواع کالاهای تواني تواند بيشتر شود یا در مورد برخی کالاهای ممکن است حتی کمتر شود؟ مثلاً درباره خريد نوع مرغوب و پست برنج فکر کنيد.

معمولابافزايش درآمد ميزان تقاضا و خريدمانسبيت به همه کالاهای یکسان نیست تقاضا و خريدمانسبيت به کالاهای باکييفيت بيشتر می شود و منسبيت به کالاهای بی كييفيت کمتر، مثلاً بافزايش درآمد خريدمانسبيت به برنج مرغوب بيشترونمند است به برنج بی كييفيت و پست کمتر خواهد شد.



.....صفحه ۵۱.....**کالاهای مکمل را بشناسيد!**

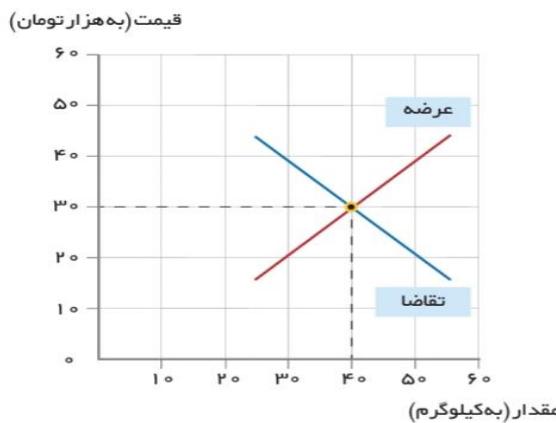
درباره کالاهایی که با هم مصرف می شوند، فکر کنید و درباره آثار تغيير قيمت يكى بر ميزان خريد دیگری بحث کنيد. مثلاً وقتی می خواهید چای بخرید، به بازار قند و شکر هم نیم نگاهی دارید یا وقتی خودرو می خريد حواستان به قيمت بنزين هم هست؛ اما چگونه؟

زمانی که دو کالامکمل یکدیگرند بافزايش قيمت يكى از آنها باعث کاهش تقاضای کالای مکمل خواهد شد. مثلاً بافزايش قيمت بنزين باعث کاهش تقاضا برای خريد ماشین می شود. بافزايش قيمت چای باعث کاهش تقاضای قند خواهد شد.



.....صفحه ۵۵.....**برای تفکر و تمرین**

يکی از محصولاتی که در کارگاه آقای محمدی (شرکت ایران سبز) تولید می شود، کودهای زیستی برای گیاهان آپارتمانی است. قيمت و مقدار تعادلی اين محصول در نمودار زير نشان داده شده است.



اخيراً هزینه هاي توليد افزایش يافته و مسئولان کارگاه مجبور شده اند، قيمت محصول را ۴۰۰۰۰ تومان تعیین کنند. در قيمت ۴۰۰۰۰ تومان تحلیل کنید که چه شرایطی پیش می آيد و کارخانه ممکن است با چه مشکلاتی مواجه شود؟ همچنین بیان کنید که چه اتفاقی باید برای بازار بیفتند تا قيمت و مقدار مجدداً به وضعیت تعادلی بازگردد؟

در قيمت ۴۰۰۰۰ تومان بازار بالاتراز قيمت تعادلی قرار خواهد گرفت و چون قيمت نسبت به قيمت تعادلی بيشتر شده است انگيزه تولیدکننده برای تولیدبیشتر جهت کسب سودبیشتر، افزایش پیدامی کندواز طرف دیگر به دلیل قيمت زیادانگيزه مصرف کننده از خریدکاهش پیداخواهد کرد و این وضعیت می تواند منجر به مازاد عرضه و کمبود تقاضا گردد چون در قيمت ۴۰۰۰۰ تومان، عرضه کننده مایل است ۵۰ کيلو تولید کند در حالی که میزان تقاضای تعادلی ۴۰ کيلومی باشد. اين حالت می تواند مازاد کالا را به همراه داشته باشد و ابار کارگاه آقای محمدی پرزا کالاهای خواهد شد که خریدار ندارد. آقای محمدی برای اینکه بتواند محصول تولیدی خود را به فروش برساند مجبور است قيمت را کاهش دهد تا با کاهش قيمت، مقدار تقاضا برای کالا تولیدی افزایش پیدا کند و محصول به فروش برسد.

.....صفحه ۵۵..... تحلیل کنید

* خریداران و فروشنده‌گان در بازار چگونه با یکدیگر تعامل می کنند؟
خانوارها کالاهای و خدمات را از بنگاه‌ها خریداری می کنند و بنگاه‌ها، منابع را از خانوارها اجاره یا خریداری می کنند، و این باعث شکل گیری رابطه داد و ستدیین این بازیگران می شود.

* قيمت تعادلی چيست و اگر عرضه یا تقاضا بيش از قيمت تعادلی باشد چه روی می دهد؟
به قيمتی که به ازاي آن مقدار عرضه و تقاضا باهم برابر باشند، قيمت تعادلی می گويند. اگر عرضه بيشتر از قيمت تعادلی باشد، باعماز از عرضه و کمبود تقاضا مواجه خواهيم شد و اگر عرضه کمتر از قيمت تعادلی باشد، باعماز از تقاضا و کمبود عرضه مواجه خواهيم شد.

* بازار چیست و چگونه مقدار و قيمت تعادلی در آن مشخص می شود؟
بازار به مجموعه خریداران و فروشنده‌گان چیزی در هرجای ممکن اطلاق می شود. مبادلات در بازار ممکن است حضوري و حقیقی نباشد و به صورت مجازی و در اینترنت صورت گیرد. در صورتی که رفتار عرضه کننده‌گان و تقاضا کننده‌گان کالاهای باهم هماهنگ باشند، بازه تعادل می رسد، مهمترین عاملی که این تعادل را در بازار برقرار می سازد قيمت وارزش کالا و خدمات است.